

Inhaltsverzeichnis

Einleitung	11
Teil 1: Die Ausgangssituation juristischer Berufseinsteiger:
Anwaltsmarkt im Umbruch	15
1. Die quantitative Entwicklung der Anwaltschaft	15
2. Arbeitslosigkeit	21
3. Innerer Strukturwandel der Anwaltschaft	25
3.1. Geschlechtsspezifischer Wandel	25
3.2. Innere Differenzierung – Fachanwaltschaft	26
4. Einkommenssituation	31
Teil 2: Das „Soldan-Gründungsbarometer“	37
1. Projektablauf – Erste Erhebungswelle des „Soldan-Gründungsbarometers“	37
2. Generelle Charakteristika der jungen Anwaltschaft	39
2.1. Art der Berufsausübung	39
2.2. Geschlechterverteilung	43
2.3. Studiendauer	43
2.4. Examensergebnisse	44
2.5. Zusatzqualifikationen	49
2.6. Ausübung von Nebentätigkeiten	51
2.7. Übergang in den Anwaltsberuf	54
2.7.1. Berufspräferenzen	54
2.7.2. Bewerbung auf die Wunschposition	57
2.7.3. Realisierung der Berufspräferenz	59
3. Die Berufssituation angestellter Anwälte und freier Mitarbeiter	63
3.1. Der Berufseinstieg	63
3.2. Arbeitszeiten der angestellten Anwälte und freien Mitarbeiter	68
3.3. Die wirtschaftliche Situation angestellter Anwälte und freier Mitarbeiter	72
3.3.1. Einkommen vollzeittätiger angestellter Anwälte und freier Mitarbeiter	72
3.3.2. Betriebliche Zusatzleistungen	75
3.3.3. Determinanten des Einkommens angestellter Anwälte und freier Mitarbeiter	76
3.4. Spezialisierungen der Anwaltskanzleien und der Rechtsanwälte	81

3.4.1. Fachanwaltschaften und Spezialisierungen	82
3.5. Soziale Absicherung	84
3.6. Berufliche Ziele	86
4. Die berufliche Situation der Kanzlei gründer	89
4.1. Motive zur Gründung von Kanzleien	89
4.2. Wahl der Organisationsform	91
4.3. Gründungsplanung	94
4.3.1. Gründungsberatung	95
4.3.2. Businessplan	95
4.3.3. Gründungsfinanzierung	97
4.3.3.1. Art der Finanzierung	97
4.3.3.2. Höhe der Investitionen	99
4.4. Personalstruktur neu gegründeter Kanzleien	103
4.5. Strategische Ausrichtung der Kanzlei	105
4.5.1. Spezialist oder Generalist	105
4.5.2. Forensische oder beratende Tätigkeit	107
4.5.3. Fachliche Schwerpunktsetzung	108
4.5.4. Ausrichtung auf eine Zielgruppe	109
4.6. Entwicklung der Mandatszahlen	112
4.7. Wirtschaftliche Situation der Kanzlei gründer	113
4.7.1. Durchschnittliche Umsätze der Kanzlei gründer	113
4.7.2. Kostenanalyse	116
4.7.3. Soziale Sicherung der Kanzlei gründer	116
4.7.4. Einnahmequellen neben der Anwaltstätigkeit	119
4.7.5. Einschätzung der bisherigen und	
künftigen wirtschaftlichen Entwicklung	120
4.8. Durchschnittliche Arbeitszeit junger Gründer	126
4.9. Spezialisierung	128
4.10. Durchsetzungsprobleme der Gründer am Markt	129
5. Die Syndikusanwälte	133
6. Berufszufriedenheit junger Anwälte	141
7. Zukunftsfelder anwaltlicher Tätigkeit aus Sicht junger Anwälte	145

Teil 3: Zusammenfassung der wichtigsten Ergebnisse des	
„Soldan-Gründungsbarometers“	147
1. Die Ausgangssituation juristischer Berufseinsteiger:	
Anwaltsmarkt im Umbruch	147
2. Die empirische Analyse der Berufssituation junger Anwälte	147
3. Generelle Charakteristika junger Rechtsanwälte	148
4. Einstieg in den Anwaltsberuf	149
5. Die berufliche Situation angestellter Rechtsanwälte und freier Mitarbeiter.....	149
6. Die berufliche Situation der Kanzleigründer.....	151
7. Die Syndikusanwälte	156
8. Berufszufriedenheit junger Rechtsanwälte	156
9. Zukunftsfelder der anwaltlichen Tätigkeit aus Sicht junger Anwälte.....	157
Literaturverzeichnis	159